

معرفی رشتہ های دانش گاہ

مدیریت بیمہ

تہیہ شدہ در
گروہ آموزش مکعب

کانال تلگرام:

@konkoorname

شمارہ تماس:

۰۲۱-۴۴۸۲۶۸۱۰



با توجه به این که بیمه در زمان حال بسیار با اهمیت است ، رشته مدیریت بیمه هم رشته تقریباً جدیدی است که جای خودش را بین گرایش های مدیریت باز کرده. هدف این رشته تربیت متخصصانی است که به همه امور بیمه ای مسلط باشند و در جهت رونق صنعت بیمه تلاش کنند. امروزه به جز بیمه های دولتی بیمه های خصوصی هم در حال ایجاد شدن هستند و بازار کار نسبتاً خوبی دارد. پس اگر به حیطه بیمه علاقه دارید و روحیه انعطاف پذیره و روابط عمومی شما بالاست ، انتخاب این رشته گزینه مناسبی برای شما می باشد.





واحد های درسی رشته مدیریت بیمه
مدیریت منابع انسانی پیشرفته. تئوری
های مدیریت پیشرفته. تحلیل آماری.
مدیریت استراتژیک پیشرفته. بازاریابی
و مسائل بازاریابی. مدیریت رفتار سازمانی
پیشرفته. حسابداری مدیریت. تحقیق در
عملیات پیشرفته. اقتصاد مدیریت. سیستم
های اطلاعات مدیریت پیشرفته. ریسک و
بیمه. بیمه اتکایی. حسابداری شرکت های
بیمه. سمینار در مدیریت بیمه.

همچنین دانشگاه های علوم اقتصادی
تهران و علامه طباطبایی از مهم ترین
دانشگاه های پذیرنده این رشته هستند.





بیمه اکو یک دانشکده تخصصی است که در ایران ایجاد شده است و دانشجویان خود را از بین علاقه‌مندان کشورهای عضو پیمان منطقه‌ای اکو انتخاب می‌کند. در این گرایش موضوعات مختلف مدیریتی، اقتصادی، حقوقی، حسابداری و تجاری آموزش داده می‌شود و دانشجویان درباره نقش بیمه در ایجاد امنیت سرمایه‌گذاری و امنیت اقتصادی و رفاهی جامعه مطالعه می‌کنند. گفتنی است تفاوت این گرایش با مدیریت بیمه در آن است که تمامی دروس گرایش مدیریت بیمه اکو به زبان انگلیسی است و از همین رو این دانشکده در مرحله اول ده برابر ظرفیت، دانشجو می‌پذیرد و سپس از بین داوطلبان افرادی که تسلط بیشتری به زبان انگلیسی دارند، انتخاب می‌کند. همچنین در این گرایش به قوانین حقوق بین‌الملل و تجارت بین‌الملل توجه بیشتری می‌شود.





آینده شغلی

به دلیل زیاد شدن شرکت های بیمه ای بازار کار وسیعی برای کارشناسان مدیریت بیمه وجود دارد. آنها می توانند با توجه به مهارت ها و تجربیات خود به عنوان مدیر اجرایی در شرکت ها استخدام شوند یا کار مشاوره بیمه ای مدیران را بر عهده بگیرند. همین طور اگر روحیه شکست ناپذیر و مصممی داشته باشند میتوانند به عنوان عامل فروش شرکت های بیمه ای وارد بازار کار شوند. بهتر است دانشجویهای این رشته برای کسب تجربه حتما بازاریابی بیمه ای را تجربه کنند. شغل های زیر برای فارغ التحصیلان این رشته مناسب اند:

- کارشناس بیمه . کارگزار بیمه . مدیر فروش .
- مدیر بازاریابی . کارشناس تحقیقات بازار .
- کارمند بانک . رئیس بانک . کارشناس گمرک .



مشاهده فیلم های آموزشی و مشاوره ای

گروه مکعب:

کانال تلگرام:

@konkoorname

شماره تماس:

۰۲۱-۴۴۸۲۶۸۱۰